TRIBUTUM

GUIA DO PACOTE

Brazil B2B Launch

Para software, IA, fintech, cybersecurity, software industrial e serviços B2B.

Vender B2B no Brasil pede outro cliente ideal, outro preço e outra mensagem. Definimos quem compra primeiro, por qual canal chegar e como provar valor, antes de você contratar equipe local.

RESULTADO
Contas-alvo e plano de provas de valor

ANTES DE
Contratar equipe local

01 O que o pacote resolve

Empresas de tecnologia costumam chegar ao Brasil contratando um country manager antes de saber para quem vender.

O B2B Launch faz o trabalho que vem antes: cliente ideal brasileiro, contas-alvo, parceiros de implementação, preço e moeda, e um plano de provas de valor com indicadores. Assim a primeira contratação já chega com pipeline.

02 Como funciona, passo a passo

01 **Proposta de valor e material comercial** CLIENTE
Você compartilha a proposta de valor, os preços atuais e o material de vendas.

02 **Cliente ideal e contas-alvo** TRIBUTUM
Definimos quem deve comprar primeiro e listamos as contas prioritárias.

03 **Canais e parceiros** TRIBUTUM
Identificamos canais, parceiros e integradores para chegar a essas contas.

04 **Preço e mensagens comerciais** TRIBUTUM
Ajustamos preço, moeda e mensagens ao mercado brasileiro.

05 **Provas de valor e indicadores** TRIBUTUM ENTREGA
Entregamos o plano de provas de valor e os indicadores para acompanhar o lançamento.

03 O que você recebe

- Perfil de cliente ideal brasileiro
- Lista de contas-alvo priorizadas
- Posicionamento e mensagens em português
- Preço e moeda: cobrar em real ou em dólar, e com que impostos
- Parceiros e integradores para chegar às contas
- Pontos de atenção de LGPD e segurança da informação
- Contratação local ou modelo remoto: o que faz sentido agora
- Plano de provas de valor e pipeline-piloto

04 Os indicadores do lançamento

O plano define como acompanhar o lançamento, mês a mês.

- Contas qualificadas e reuniões realizadas
- Provas de valor em andamento
- Pipeline, taxa de conversão e ticket médio
- Ciclo de vendas
- Parceiros ativos
- Custo de aquisição
- Cancelamento ou renovação inicial

05 O que não está incluído

- Execução das reuniões e vendas (a equipe é sua ou de parceiros)
- Contratos com clientes e parceiros (profissionais habilitados, à parte)
- Contratação de equipe e abertura de empresa (etapa de autonomia)

06 Antes de começar, tenha em mãos

- Apresentação comercial e casos de uso
- Tabela de preços e modelo de cobrança atual
- Perfil dos melhores clientes em outros mercados
- Integrações e requisitos técnicos do produto

07 Combina com

Combo 4 · Lançar B2B

B2B Launch com Pesquisa de mercado: contas-alvo sobre um retrato completo do mercado, mais em conta que separados.

08 Nossos compromissos

- Preços abertos e escopo por escrito, antes de começar.
- Consultoria separada da operação e dos custos de terceiros.
- Nenhuma promessa de aprovação, venda, licença ou distribuição.
- Rota de saída definida antes de qualquer piloto.
- Liberdade para internalizar a operação, sem multa de saída.
- Identificação do importador, do titular regulatório e do responsável por cada obrigação.
- Diligência de clientes e parceiros, com prevenção à lavagem de dinheiro.
- Proteção de dados e confidencialidade.

Como contratar

1. Clique em “Contratar” na página do Soft Landing Brasil ou fale com a gente pelo contato.
2. Conversamos sobre o produto, o mercado e o momento da sua empresa.
3. Você recebe uma proposta escrita, com escopo, etapas, prazos, valores e o responsável por cada obrigação.
4. Aceita a proposta, você deposita o valor da primeira etapa na Escrow.com, que guarda o pagamento em custódia.
5. Entregamos a etapa; o pagamento é liberado depois da entrega e do prazo de conferência. E assim, etapa a etapa.

Os valores de cada pacote, serviço e combo estão na tabela de preços da página e são confirmados na proposta.

Este guia descreve o serviço e não substitui a proposta: escopo, prazos, valores e responsabilidades valem conforme o que for acordado por escrito. Prazos de órgãos públicos não dependem da Tributum. Atos técnicos e privativos são executados por profissionais habilitados, contratados à parte. Quando a demanda exigir atuação jurídica, ela é contratada diretamente pelo cliente com advogados de sua escolha.
Tributum Consultoria Tributária Ltda · CNPJ 33.889.925/0001-94 · João Pessoa – PB