TRIBUTUM

GUIA DO PACOTE

# Brazil Expansion Assessment

*Para empresas que já vendem no Brasil e querem chegar mais longe.*

Você já tem distribuidor, e-commerce, parceiro ou operação local. A pergunta agora é onde a operação não chega, o que falta no portfólio e onde o preço trava a venda.

**PONTO DE PARTIDA**
A operação atual

**ENTREGA**
Plano de expansão priorizado

## 01 O que o pacote resolve

É comum um parceiro brasileiro cobrir bem duas ou três regiões e deixar o resto do país de lado, sem que o fabricante perceba.

O Expansion Assessment mede a cobertura real da sua operação por região e canal, encontra as lacunas de portfólio e preço e entrega um plano de expansão em ordem de prioridade.

## 02 Como funciona, passo a passo

01 **Dados da operação atual** CLIENTE
Você compartilha vendas, preços, parceiros e a cobertura de hoje.

02 **Cobertura por região e canal** TRIBUTUM
Medimos onde a operação chega e onde ainda não chega.

03 **Lacunas de portfólio e preço** TRIBUTUM
Identificamos o que falta no portfólio e onde o preço limita a venda.

04 **Plano de expansão** TRIBUTUM ENTREGA
Entregamos as prioridades de expansão, com canais, regiões e portfólio ordenados.

## 03 O que você recebe

- Mapa de cobertura por região e por canal
- Avaliação do distribuidor ou parceiro atual
- Lacunas de portfólio e de preço
- Novos canais e regiões com potencial
- Pontos de atenção de pós-venda
- Plano de expansão em ordem de prioridade

## 04 Depois do plano

O plano pode ser executado com o parceiro atual, com novos parceiros ou com um piloto de expansão: mais cobertura, novos canais e pós-venda, medidos mês a mês. A escolha é sua, e a rota de saída de qualquer piloto fica definida antes de começar.

## 05 Antes de começar, tenha em mãos

- Vendas por região, canal e produto
- Contratos e condições comerciais com os parceiros atuais
- Tabela de preços praticada no Brasil
- Reclamações e devoluções mais frequentes

## 06 Nossos compromissos

- Preços abertos e escopo por escrito, antes de começar.
- Consultoria separada da operação e dos custos de terceiros.
- Nenhuma promessa de aprovação, venda, licença ou distribuição.
- Rota de saída definida antes de qualquer piloto.
- Liberdade para internalizar a operação, sem multa de saída.
- Identificação do importador, do titular regulatório e do responsável por cada obrigação.
- Diligência de clientes e parceiros, com prevenção à lavagem de dinheiro.
- Proteção de dados e confidencialidade.

### Como contratar

1. Clique em “Contratar” na página do Soft Landing Brasil ou fale com a gente pelo contato.
2. Conversamos sobre o produto, o mercado e o momento da sua empresa.
3. Você recebe uma proposta escrita, com escopo, etapas, prazos, valores e o responsável por cada obrigação.
4. Aceita a proposta, você deposita o valor da primeira etapa na Escrow.com, que guarda o pagamento em custódia.
5. Entregamos a etapa; o pagamento é liberado depois da entrega e do prazo de conferência. E assim, etapa a etapa.

Os valores de cada pacote, serviço e combo estão na tabela de preços da página e são confirmados na proposta.

Este guia descreve o serviço e não substitui a proposta: escopo, prazos, valores e responsabilidades valem conforme o que for acordado por escrito. Prazos de órgãos públicos não dependem da Tributum. Atos técnicos e privativos são executados por profissionais habilitados, contratados à parte. Quando a demanda exigir atuação jurídica, ela é contratada diretamente pelo cliente com advogados de sua escolha.
Tributum Consultoria Tributária Ltda · CNPJ 33.889.925/0001-94 · João Pessoa – PB