TRIBUTUM

GUIA DO PACOTE

Brazil Product Pilot

Para produto físico que precisa provar demanda no Brasil antes de um estoque grande.

Um teste real de venda, com estoque controlado e metas definidas por escrito. Ao final, você decide com números se escala, ajusta ou encerra, sem ter comprometido capital em estoque, equipe ou subsidiária.

DURAÇÃO DO PILOTO	RESULTADO	DECISÃO
60 a 180 dias	Medição e recomendação	Escalar, ajustar ou encerrar

01 O que o pacote resolve

Antes de encher um contêiner, você precisa saber se o produto vende no Brasil, a que preço e com que margem depois de tributos, frete e pós-venda.

O Product Pilot prepara a entrada e mede um lote real vendido no canal escolhido. A operação de importar, armazenar, faturar e vender fica com a empresa operacional do grupo; a Tributum prepara, mede e recomenda.

O valor do pacote cobre a preparação da entrada e uma medição do piloto, com recomendação. A operação, a gestão mensal durante o piloto, tributos, frete, armazenagem e a remuneração da empresa operacional são cobrados à parte, como mostra a tabela deste guia.

02 Como funciona, passo a passo

01 **Produto, amostras e metas** CLIENTE
Você envia o produto, as amostras, a documentação técnica e as metas do piloto.

02 **Preparação da entrada** TRIBUTUM
Escolhemos o modelo operacional e fechamos classificação fiscal, custo nacionalizado, anuências, rotulagem e a diligência do cliente.

03 **Contratos e seguros** PROFISSIONAL HABILITADO CONTRATADO À PARTE
Os contratos do piloto e as apólices são feitos por profissionais habilitados, contratados à parte, a partir do desenho operacional que definimos.

04 **Importação e estoque controlado** EMPRESA OPERACIONAL DO GRUPO
A empresa operacional do grupo importa o lote, com despachante habilitado, e armazena o estoque.

05 **Venda-piloto e pós-venda** EMPRESA OPERACIONAL DO GRUPO
Venda no canal definido, com faturamento, entrega, atendimento e devoluções.

06 **Medição e recomendação** TRIBUTUM ENTREGA
Medimos o resultado do piloto e recomendamos: escalar, ajustar ou encerrar. A decisão é sua.

03 Três formas de operar o estoque

O modelo é escolhido na preparação, conforme o produto, a demanda e quanto você aceita imobilizar.

Estoque sob regime aduaneiro, quando aplicável

Avaliamos regimes e estruturas de armazenagem que possam reduzir o desembolso inicial e permitir a nacionalização em etapas.

Compra com prazo do fabricante

A empresa operacional compra, nacionaliza e revende, com prazo de pagamento negociado e regras de recompra.

Importação com comprador definido

Quando já existe comprador brasileiro, avaliamos com despachante e profissionais habilitados a estrutura permitida: por encomenda, por conta e ordem ou outra.

Nenhuma das três é automática. O regime aduaneiro depende da mercadoria, do recinto, da titularidade, do contrato, do ICMS, das regras aduaneiras e da autorização dos órgãos, e pode envolver taxas de recinto, armazenagem, transporte, seguro, câmbio e valoração aduaneira. O retorno ou a reexportação do saldo não vendido é analisado caso a caso. A importação por encomenda não é solução universal: a modalidade depende do desenho da operação e da análise técnica do caso.

04 O que está incluído e o que é à parte

Cada item mostra quem executa e quem cobra, para você saber o que está no valor do pacote e o que é pago separadamente.

ITEM	O QUE É	QUEM EXECUTA E COBRA
Antes de importar		
Escolha do modelo operacional	Entre as três formas de operar o estoque, conforme produto, demanda e capital disponível.	Tributum · no valor do pacote
Classificação fiscal, custo nacionalizado e preço-alvo	Classificação do produto, tributos nos horizontes da reforma e o custo de colocá-lo no Brasil, com o preço de venda que sustenta a margem.	Tributum · no valor do pacote
Anuências e licenças, antes do embarque	Órgãos, licenças e responsáveis do produto, e a lista do que precisa estar pronto antes de embarcar.	Tributum · no valor do pacote
Rotulagem em português	Requisitos de rotulagem e conferência do material antes da importação.	Tributum · no valor do pacote

ITEM	O QUE É	QUEM EXECUTA E COBRA
Diligência do cliente	Conhecemos você, seus beneficiários finais e a origem dos recursos, conforme a legislação de prevenção à lavagem de dinheiro.	Tributum · no valor do pacote
Protocolo de licenças e registros	Atos de protocolo, responsabilidade técnica e taxas oficiais, quando o produto exige.	Profissional habilitado · contratado à parte
Contratos do piloto	Consignação, importação por encomenda ou compra com prazo, redigidos por profissional habilitado contratado diretamente por você.	Profissional habilitado · contratado à parte
Seguros	Orientamos quais coberturas considerar (responsabilidade civil de produtos, transporte e estoque); as apólices são contratadas à parte.	Profissional habilitado · contratado à parte
Operação do piloto		
Cadastro no Catálogo de Produtos do Portal Único	Pré-requisito da declaração de importação (DUIMP), feito pelo operador com o despachante.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte
Importação do estoque controlado	Importação do lote do piloto, com despachante habilitado. Tributos, frete internacional e taxas aduaneiras entram no custo do estoque.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte
Armazenagem	Recinto alfandegado, quando o regime se aplica, ou armazém.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte
Faturamento e nota fiscal	Emissão das notas e apuração dos tributos da venda.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte
Venda-piloto	Vendas B2B e em marketplaces, no canal definido, com a empresa operacional como vendedora.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte
Entrega e pós-venda	Logística até o comprador, atendimento e devoluções, inclusive o direito de arrependimento nas vendas on-line.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte
Medição e decisão		
Metas, gatilho de escala e rota de saída	Definidos por escrito antes de começar, inclusive o destino do estoque que não vender.	Tributum · no valor do pacote
Medição do piloto	Uma medição ao fim do piloto, com os indicadores da seção seguinte.	Tributum · no valor do pacote

ITEM	O QUE É	QUEM EXECUTA E COBRA
Efeito do ICMS na margem	O ICMS na importação e nas vendas interestaduais pode acumular crédito e pesar no caixa; medimos esse efeito sobre a margem.	Tributum · no valor do pacote
Transição de canais para a autonomia	Autorização de uso da marca, loja oficial e migração de anúncios ficam previstas desde o início, porque avaliações e reputação ficam vinculadas à conta do vendedor.	Tributum · no valor do pacote
Recomendação: escalar, ajustar ou encerrar	Ao fim do piloto, com os números da medição.	Tributum · no valor do pacote
Gestão mensal durante o piloto	Painel mensal com os indicadores e revisão mensal de preço e de portfólio, ao longo do piloto. Opcional, cobrada por mês conforme o número de produtos.	Tributum · gestão mensal, cobrada à parte
Destino do estoque remanescente	Reexportação, recompra ou devolução, conforme o contrato previu antes do piloto.	Empresa operacional do grupo · cobrada à parte

05 O que medimos

A medição mostra se o produto se sustenta no Brasil, e não só se vendeu.

- Unidades vendidas e vendas sobre o estoque (sell-through)
- Preço realizado frente ao preço-alvo
- Margem após tributos e logística
- Giro e cobertura de estoque
- Devoluções, avarias e garantia
- Conversão por canal e custo de aquisição de cliente
- Ruptura e satisfação do comprador
- Prazo de importação

06 Gestão mensal, se você quiser acompanhar mês a mês

Durante os 60 a 180 dias do piloto, a gestão mensal entrega um painel com os indicadores e uma revisão mensal de preço e de portfólio, em qualquer número de canais. É contratada à parte, e o valor por mês depende do número de produtos do piloto, em faixas.

Nos combos, três meses de gestão podem ser acrescentados com desconto adicional (o “Turbine seu combo”).

07 Antes de começar, tenha em mãos

- Especificações técnicas, composição e fotos do produto
- Dados do fabricante e certificações que você já tem
- Preços praticados em outros mercados e volumes esperados
- Metas do piloto: quanto quer vender, a que preço e em quanto tempo
- O canal que você imagina para o Brasil, se já tiver um

> Pilotos que dependem de registro ou certificação podem levar mais tempo, conforme o órgão. Nesses casos, o Brazil Regulatory Route costuma vir antes.

08 Combina com

Combo 2 · Testar: Brazil Entry Validation e Brazil Product Pilot juntos, mais em conta que separados. A validação define a rota; o piloto prova a demanda.

09 Nossos compromissos

- Preços abertos e escopo por escrito, antes de começar.
- Consultoria separada da operação e dos custos de terceiros.
- Nenhuma promessa de aprovação, venda, licença ou distribuição.
- Rota de saída definida antes de qualquer piloto.
- Liberdade para internalizar a operação, sem multa de saída.
- Identificação do importador, do titular regulatório e do responsável por cada obrigação.
- Diligência de clientes e parceiros, com prevenção à lavagem de dinheiro.
- Proteção de dados e confidencialidade.

Como contratar

1. Clique em “Contratar” na página do Soft Landing Brasil ou fale com a gente pelo contato.
2. Conversamos sobre o produto, o mercado e o momento da sua empresa.
3. Você recebe uma proposta escrita, com escopo, etapas, prazos, valores e o responsável por cada obrigação.
4. Aceita a proposta, você deposita o valor da primeira etapa na Escrow.com, que guarda o pagamento em custódia.
5. Entregamos a etapa; o pagamento é liberado depois da entrega e do prazo de conferência. E assim, etapa a etapa.

Os valores de cada pacote, serviço e combo estão na tabela de preços da página e são confirmados na proposta.

Este guia descreve o serviço e não substitui a proposta: escopo, prazos, valores e responsabilidades valem conforme o que for acordado por escrito. Prazos de órgãos públicos não dependem da Tributum. Atos técnicos e privativos são executados por profissionais habilitados, contratados à parte. Quando a demanda exigir atuação jurídica, ela é contratada diretamente pelo cliente com advogados de sua escolha.
Tributum Consultoria Tributária Ltda · CNPJ 33.889.925/0001-94 · João Pessoa – PB